



AGENTE INMOBILIARIO

microcredencial

autodirigido

11 horas

COMPETENCIA A DESARROLLAR:

Identifica las competencias, responsabilidades y alcances de los agentes inmobiliarios dentro del desarrollo de cualquier operación inmobiliaria.



OBJETIVOS:

- Aprender la definición de agentes inmobiliarios y sus alcances.
- Identificar cualidades de los agentes inmobiliarios.
- Comprender cuáles son las responsabilidades como agente inmobiliario.

BENEFICIOS:

En esta microcredencial el participante aprenderá lo importante que es para los actores de un negocio inmobiliario acercarse con el asesor inmobiliario más adecuado, de tal forma que garantice el curso adecuado desde el inicio hasta el cierre de la operación.



DIRIGIDO A:

- Profesionistas en el área de bienes raíces interesados en desarrollar sus habilidades en desarrollos inmobiliarios turísticos.

**DURACIÓN Y
FORMATO:**

11 horas
Autodirigido

TEMARIO:

- 1 Qué es un agente inmobiliario.
- 2 Tipos de agente inmobiliario.
- 3 Estructura de las agencias inmobiliarias.
- 4 Estrategia de la promoción.
- 5 Ciclo de comercialización inmobiliaria.



Ingresa a

SKILLINGCENTER.COM