



HABILIDADES DE NEGOCIACIÓN Y RELACIONES PÚBLICAS

credencial

autodirigido

33 horas

COMPETENCIA A DESARROLLAR:

Identifica las situaciones en las cuales deberá aplicar las herramientas de manejo de crisis para saber qué debe hacer para obtener los mejores resultados.



OBJETIVOS:

- Identificar las características de una crisis, así como el proceso que implementan las relaciones públicas para el manejo de las crisis.
- Identificar qué es negociar, así como las partes del proceso de la negociación.
- Identificar el concepto de derecho empresarial y entender las diferencias con el derecho comercial.

BENEFICIOS:

En esta credencial el participante aprenderá en qué consisten las relaciones públicas y su importancia para una organización. Identificará las funciones de las relaciones públicas al interior y al exterior de una organización, analizará la diferencia en relaciones públicas y publicidad, y aprenderá a desarrollar un plan de comunicación y cómo implementarlo.



DIRIGIDO A:

- Profesionistas del área de administración que deseen desarrollar sus habilidades de comunicación y negociación en las organizaciones.

**DURACIÓN Y
FORMATO:**

33 horas
Autodirigido

TEMARIO:

- 1 Relaciones públicas I
- 2 Relaciones públicas II
- 3 Negociación
- 4 Derecho empresarial



Ingresa a

[SKILLINGCENTER.COM](https://www.skillingcenter.com)